



30 de marzo de 2017

Online o  
presencial

## Métodos de conversación para generar influencia en el otro. Curso de especialidad.

Aula Vigo

Otras actividades

¿Qué hacen aquellas personas que consiguen toda nuestra atención?, ¿Cómo se consigue persuadir? Transmitir una idea, un concepto, con la pasión que deseas y obtener de los demás aquello que necesitamos, todo ello pasa por la utilización de las habilidades comunicativas, y el uso adecuado de la palabra, con el objetivo claro y preciso de lo que queremos obtener. Una gran idea, un proyecto importante, puede diluirse y no se ha transmitido adecuadamente.

### Lugar y fechas

---

30 de marzo de 2017  
De 17:00 a 20:00 h.

Lugar:

Aula Universitaria de la UNED en Vigo

### Horas lectivas

---

Horas lectivas: 3

### Programa

---

#### jueves, 30 de marzo

17:00-20:00 h. **Que aprenderemos**

- \*Habilidades sociales y comunicativas
- \*Elementos de la influencia
- \*Estrategia de contenidos
- \*El concepto de la reciprocidad
- \*Utilización de la persuasión
- \*Como realizar un Feedback y rapport de forma efectiva

\*Herramientas y ejercicios de Coaching para evaluar y mejorar la influencia en nuestras conversaciones.

Que obtendremos

Desarrollamos los recursos propios que todos poseemos para mejorar nuestra comunicación, en conversaciones personales y profesionales.

Aprenderemos a verificar, y, clarificar los mensajes que deseamos transmitir a nuestro/os interlocutores. La utilización de las metáforas, comparaciones, el enfoque general, herramientas todas que aumentarán significativamente nuestras posibilidades de éxito.

## Inscripción

---

Tenga en cuenta que con los datos aportados en su solicitud de matrícula se confeccionan los certificados, asegúrese que son correctos y están completos.

Nombre, con mayúscula la primera letra y minúsculas el resto.

Apellidos, ambos e igual que en el caso anterior, con mayúscula la primera letra y minúsculas el resto. Y en ambos casos con las tildes correspondientes.

NIF. número y letra (mayúscula) ej. 12345678H

**IMPORTANTE:**

La devolución del importe de la matrícula se efectuará únicamente si se solicita con al menos 3 días hábiles de antelación al día de comienzo de la actividad, y siempre justificada por causas de enfermedad o incompatibilidad laboral sobrevenida, para lo que el alumno deberá presentar la documentación que así lo acredite.

**Una vez comenzado el curso no se realizarán devoluciones.**

Se podrá anular un curso sí concurren condiciones excepcionales relacionadas con aspectos docentes o de infraestructura económica y material que impidan su correcta celebración. En tal caso, el alumno tendrá un plazo de 6 meses desde la fecha de cancelación, para solicitar la devolución del importe de la matrícula.

|                            | MATRÍCULA ORDINARIA | ALUMNOS CON DISCAPACIDAD | ALUMNOS UNED | FAMILIA NUMEROSA ESPECIAL | PERSONAS DESEMPLEADAS |
|----------------------------|---------------------|--------------------------|--------------|---------------------------|-----------------------|
| ASISTENCIA AL AULA DE VIGO | 35 €                | 25 €                     | 25 €         | 25 €                      | 25 €                  |
| ASISTENCIA EN DIFERIDO     | 35 €                | 25 €                     | 25 €         | 25 €                      | 25 €                  |

**Matrícula online**

## Ponente

---

**Mercedes Vidal**

Coach Certificado a nivel Internacional Especializada en desarrollo de equipos . Profesora de EEL para las Certificaciones de Coaching, Inteligencia

## Dirigido a

---

Público en general

## Metodología

---

Teórico-práctica

## Sistema de evaluación

---

Deberán superar un cuestionario sobre los contenidos del curso para recibir el certificado de aprovechamiento.

## Colaboradores

---

### Organiza



## Más información

---

*Centro Asociado de la UNED en Pontevedra - Aula Universitaria de Vigo  
Auditorio de Congresos Mar de Vigo, Avenida Beiramar nº 59 - 4ª planta.  
36202 Vigo Pontevedra  
986441479 / negociadodealumnos@pontevedra.uned.es*